



04 | 月刊  
2016MONTHLY

**U** 毕友  
汇聚友情 助力成长

# 目 录



目 录	2
<b>自我探索篇：</b>	<b>4</b>
1、一心无别，向死而生	4
2、敬畏于心，无畏于行	5
3、有所节制，有所坚定	6
4、生得其时，死得其所	7
<b>产业探索篇：物流</b>	<b>8</b>
1、从物流产业链说起	8
2、运输型物流市场细分及发展现状	9
3、仓储型物流发展现状及发展趋势	10
4、快递行业发展现状及发展趋势	11
5、互联网+物流带来行业新变化	12
6、物流互联网形势下的发展机会	13
7、物流金融模式分析	14
8、物流金融创新模式典型案例	15
<b>产业探索：农业</b>	<b>16</b>
1、互联网正在重塑产业链不同环节	16
2、互联网农业 B2B 电商发展现状及典型案例	17
3、农业物联网发展现状及趋势	18

4、大数据应用于农业的十大案例 ----- 19

5、农业+互联网金融典型模式 ----- 20

**金融探索篇：FINTECH ----- 21**

1、FINTECH 的崛起与变革 ----- 21

2、全球 FINTECH 行业现状及展望 ----- 22

3、全球 FINTECH 商业模式总结 ----- 23

4、各国典型 FINTECH 公司案例介绍 ----- 24

5、中美 FINTECH 的差异在那里？ ----- 25

6、FINTECH 的发展趋势 ----- 26

7、FINTECH 的创业机会及建议 ----- 27

**金融探索：区块链 ----- 28**

1、从比特币谈区块链的含义与特性 ----- 28

2、区块链技术在金融领域的潜在应用 ----- 29

3、数字货币应用详解 ----- 30

4、清算与支付应用详解 ----- 31

5、数字票据应用详解 ----- 32

**关于毕友： ----- 33**

关于我们: BEEUI/ABOUT ----- 33

毕友网 (WWW.BEEUI.COM) ----- 33

关注毕友微信： ----- 35

## 自我探索篇：

### 1、一心无别，向死而生



#### 毕友一言：

睁开眼就看别人，不看自己，忽略了自己，一生都在看别人，为别人而活，就失去自己。却不知，眼见耳闻心想，无论巨细美丑皆是一心无别。

每个人都有超越自我局限，超越苦难和挫折的能力。不论生活中发生什么事情，我们都能克服障碍，充分发挥自身的潜力，在感情、精神和创造性活动中追求我们的最高目标。

每个人都争取一个完满的人生。然而，自古及今，海内海外，一个百分之百完满的人生是没有的。所以我说，不完满才是人生。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2972.html>

## 2、敬畏于心，无畏于行

### 毕友一言：

自由之精神和独立之思想，  
对于没有信仰的人，都是遥不可  
及的。信仰就是让我们有所尊重、  
有所追求和有所敬畏，只有有所  
敬畏，才能做到真正的无畏.....



4月14日，全场60分，科比为自己的退役画上了圆满的句号。这位乔丹之后最具全球影响力的NBA球星，20年中用他的球技，用他的精神，征服了赛场，征服了球迷，谱写了属于他的传奇。

要抓住一切机会，向所有人证明你自己，证明你能够迎接挑战。向那些说你永远不可能成功，你一定会失败的人证明，这就是我的看法。如果有人说你这次受伤，要一蹶不振了，对我来说，如果别人受了这种伤可能就退出了，但是科比不能这样。别人说这下你不行了，我会说，你这样你才可能会退出。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2984.html>

### 3、有所节制，有所坚定



毕友一言：

我觉得做人的最高意境是节制，  
而不是释放，所以我享受这种节制，  
我觉得这是人生最大的享受.....

所有人的行为都被欲望驱动着。然而有些热心的道德家却以为靠责任和道德原则，就可以对抗欲望。我之所以说这是异想天开，不是因为从来没有人表现得很有责任，而是因为如果不是一个人渴望表现得有责任心，则责任一词对他毫无意义。

但是人们区别于其他动物的一个非常重要的细节在于其他欲望。蟒蛇吃饱了之后就去睡觉，直到需要下一次进食才再醒来。而人类，绝大部分并不如此。这些欲望让他们保持积极，尤其包括占有，虚荣以及对权力的热爱。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2992.html>

#### 4、生得其时，死得其所



你们时间有限，所以不要将浪费在重复他人的生活上。不要被教条束缚，盲从教条就是活在别人思考结果里。不要让别人的意见淹没了你的心声。最重要的，你要有勇气去听从你直觉和心灵的指示——它们在某种程度上知道你想要成为什么样子，所有其他的事情都是次要的。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/3002.html>

# 产业探索篇：物流

## 1、从物流产业链说起



毕友一言：

别在为错过了什么而懊悔。你错过的人和事，别人才有机会遇见，别人错过了，你才有机会拥有。

根据物流链条不同的分工和服务目标，物流服务商可以为五类：仓储类物流；资源运输类物流；集中配送类物流；快运速递类物流；国际贸易（进出口）类物流。

物流设备门类全，型号规格多，品种复杂。一般以设备所完成的物流设备物流作业为标准，把设备分为：物流包装设备；物流仓储设备；集装单元器具；装卸搬运设备；运输设备；物流信息技术。

物流技术按技术形态分类，可以分为物流硬技术和软技术。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2963.html>

## 2、运输型物流市场细分及发展现状



网购消费的兴起拉动快递行业飞速发展。2014 年电商快递已占据快递行业超 60%的份额。2011 年以来，我国规模以上快递收入同比增幅达到 37%，规模以上快递业务量保持同比 50%以上增幅，2015 年全年快递量预计达到 2011 年的 5.6 倍。从人均角度来看，2014 年我国人均快递支出 149.5 元，人均快递使用量 10.7 件，分别是 2008 年的 4.9 倍和 9.7 倍。快递行业增长势头迅猛。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2966.html>

### 3、仓储型物流发展现状及发展趋势



毕友一言：

爱超越每一个存在和  
任何存在，因为爱就是生  
命的精髓。——爱因斯坦

仓储业发展的主要特点是：各类仓储企业在政策引导和市场推动下纷纷加大投资，仓库设施建设呈现大型化、网络化趋势，电商仓库成为建设热点；公共仓储企业积极参与托盘循环共用试点、城市共同配送试点，仓配一体化服务形成一定规模；在相关政策驱动下，低温仓储业发展持续向好，冷库租赁正在向低温配送中心发展；电商仓储网络正在形成，电商自营仓储与电商公共仓储同步发展，双十一的“爆仓”现象大为缓解.....

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2968.html>

## 4、快递行业发展现状及发展趋势



★★★★★★★★★★

毕友一言：

无论我走到哪里，那都是我该去的地方，经历一些我该经历的事，遇见我该遇见的人。

★★★★★★★★★★

电商快递企业价格战激烈，产品同质化严重。低端市场，上游电商强势压价；中端市场，B2C 电商建立自营快递；高端市场，国际巨头虎视眈眈。本土快递企业或抱团取暖，度过行业寒冬，或升级转型，走差异化道路，寻求新的利润增长点。

随着电子商务进入成熟期，网购商品呈现多样化、全球化趋势，这对现有快递公司提出更高、更专业的服务要求，同时 B2C 平台崛起并发展自营快递更是对第三方快递公司形成不小压力。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2970.html>

## 5、互联网+物流带来行业新变化



毕友一言：

你若一心只想逃脱，  
结果只会被一次次地拉  
回恐惧。

长期以来，物流都属于规模经济，只有实现产品的批量生产，形成规模，才能达到规模经济所要求的最低生产成本要求。当互联网的影响力日益彰显，尤其是 O2O 模式的出现，让互联网对传统物流产业的重构成为了可能。互联网在减少信息不对称，释放潜在市场活力，凸显个性化产品需求方面有着得天独厚的优势。消费者在同样的产品面前，有了更多的选择和比较。物流行业的竞争，已从单纯的货源竞争上升为服务的竞争，体验的竞争。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2974.html>

## 6、物流互联网形势下的发展机会



### 毕友一言：

一个人按照自己本来的样子  
行事、作为，的确是需要底气、底  
蕴的。人的朴素，源于自信。

物流互联网就是实体物理世界的物流系统与线上互联网世界的物流信息系统实现一体化融合的互联网。在这一系统中，互联网成为物流实体运作的主导与控制核心，成为物流系统的“大脑”和神经系统，并通过物流信息互联网向网下物流系统延伸和无缝对接，实现物理世界物流系统全方位的互联互通。目前，物流互联网的飞速发展已经引发了一场新的物流领域的革命，使现代物流真正进入“智慧物流时代”。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2978.html>

## 7、物流金融模式分析



毕友一言：

有多少时刻，我们为了存在感而迎合别人。想要存在感十足，只有努力做一个会发光的人。

物流发展离不开金融服务的支持，物流金融作为一种创新型的第三方物流服务产品，它为金融机构、供应链企业以及第三方物流服务提供商业间的紧密合作提供了良好的平台，使得合作能达到“共赢”的效果。

物流金融作为物流业和金融业的有机结合，不仅是金融资本业务创新的结果，也是物流业发展壮大的需要。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2982.html>

## 8、物流金融创新模式典型案例



毕友一言：

两个一无所知的人比一个一无所知的人好不到哪里去，更何况人越多越容易拖慢项目进度，增加项目成本。

在产业互联网的大潮中，大数据、云计算、移动互联网、物联网等技术正在对传统的物流金融带来从模式、形态、技术等多方面的深刻变革。2015 年前后，顺丰集团组建了金融服务事业群，利用其在全国建成的快递服务地网和以“交易数据、物流信息、系统对接、监控系统”等大数据服务的天网为基础建设了“顺丰速运”的金融信贷体系，开展“供应链金融物流”业务模式创新。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2986.html>

# 产业探索：农业

## 1、互联网正在重塑产业链不同环节

### 毕友一言：

一个人要是对真正值得去爱的  
事物保持着忠实的爱，而不把自己  
的爱浪费在毫不重要的与没有价  
值、没有意义的事情上。



农业产业链可以分为产业链上游、产业链核心、产业链下游三个部分。受到互联网较大影响的可以分为：农资流通、农业生产、农产品流通三个环节。农业龙头企业有着全产业链中最为丰富的信息，借助互联网，可以建立起以农业龙头企业为核心的农业互联网金融平台，为全产业上下游提供金融的投融资、网上支付等服务；农业互联网金融将贯穿于农资销售和购买、农业生产全过程、农产品销售过程的每个过程。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2988.html>

## 2、互联网农业 B2B 电商发展现状及典型案例

### 毕友一言：

改变，永远不嫌晚。无论你是几岁，也无论你目前所处的境况有多糟，只要立定目标，一步一步往前走，人生随时都有翻盘的可能性。



农业 B2B 电商处于萌芽阶段，但其表现出的爆发力和吸金度让其他行业不敢望其项背，目前传统农业企业或互联网大佬企业也纷纷布局农业电商 B2B 领域。一些新晋的农业电商 B2B 创业型企业更是如雨后春笋般迸发出来，当前农业 B2B 电商领域依然是一片蓝海。

按照农业 B2B 电商在产业链上的布局划分，上游主要包括土地与农资，中游主要是农产品制造或生产，下游主要是指生鲜食材配送。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2990.html>

### 3、农业物联网发展现状及趋势



毕友一言：

我的问题主要在于，读书不多而想得太多。



农业物联网，即运用物联网系统的温度传感器、湿度传感器、Ph值传感器、光传感器、CO<sub>2</sub> 传感器等设备，检测环境中的温度、相对湿度、Ph值、光照强度、土壤养分、CO<sub>2</sub> 浓度等物理量参数，通过各种仪器仪表实时显示或作为自动控制的参变量参与到自动控制中，保证农作物有一个良好的、适宜的生长环境。远程控制的实现使种植人员在办公室就能对多个大棚的环境进行监测控制。采用无线网络来测量获得作物生长的最佳条件，可以为温室精准调控提供科学依据，达到增产、改善品质、调节生长周期、提高经济效益。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2994.html>

## 4、大数据应用于农业的十大案例

毕友一言：

在时间空间的大格局里，一切都情有可原，一切都顺理成章，一切都应理所当然地走下去。



物联网在农业中的应用，基于物联网等技术的应用，农业领域积累了大量的数据，为大数据应用于农业奠定了基础。从国内国际的发展来看，大数据正在驱动农业发展路径发生变化，以提高农业效率，保障食品安全，实现农产品优质优价，农业大数据蕴含着巨大的商业价值。“资本实验室”梳理以大数据等新技术推动农业创新与转型的10家IT服务商，小毕转载以为在农业大数据领域探索的朋友们做参考。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2998.html>

## 5、农业+互联网金融典型模式

### 毕友一言：

生活在社会深深的皱折里，也  
生活在自己的心灵与性情里，所以  
看得见黑暗中的光线和阳光中的阴  
影，以及大地深处的痛点

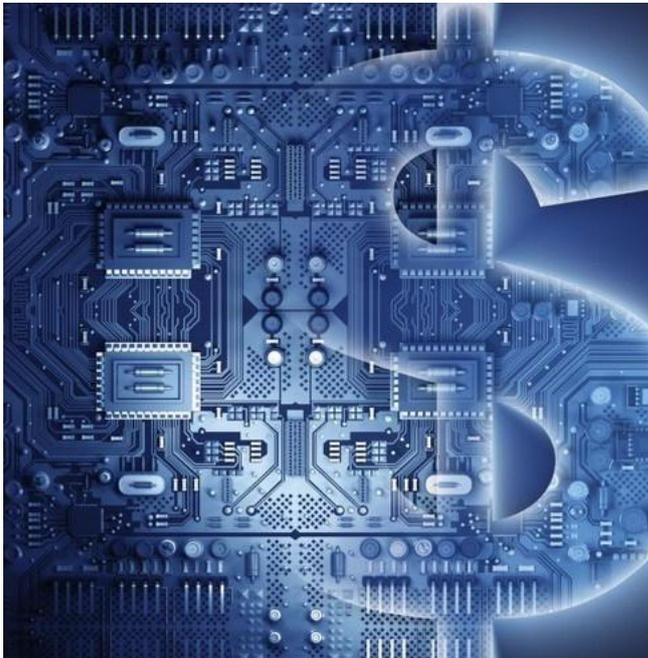


互联网金融在农村地区有很大的发展空间，被喻为下一个互联网金融爆发区。由于农村和农户分散、成本较高等原因，农业互联网金融仍然在探索阶段。随着近年国内经济进入新常态，大型涉农企业盈利速度将放缓，大型农业开始布局农业互联网金融。电商平台凭借其数据优势，也涉足到农业金融。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/3000.html>

# 金融探索篇：FINTECH

## 1、FinTech 的崛起与变革



### 毕友一言：

金钱让人丧失的，无非是他原本就没有真正拥有的，而金钱让人拥有的，却是人并非与生俱有的从容和沉重。金钱会让深刻的人更深刻，让浅薄的人更浅薄。

金融科技公司的崛起有着天时地利的因素。一方面，风投看中了金融科技公司的潜力，纷纷投资，2014 年投资规模已超 120 亿美元。另一方面，全球经济长期低迷，各国政策都在鼓励并支持金融新范式，金融科技公司适时破土而出。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2964.html>

## 2、全球 Fintech 行业现状及展望



### 毕友一言：

其实人就是生和死两个点，从前往后看都是大事，从后往前看都是小事。永远算什么？重要的是跟在它后面的那个词——不变！

根据 CB Insights 的数据显示，全球在金融科技领域的融资规模在迅速扩大，2013 年为 40.5 亿美元；2014 年为 122.1 亿美元，较上年翻了 3 倍，其中 11% 的资金为 A 轮投资；2015 年预计超过 200 亿美元，增速达到 66%。传统金融机构和科技公司都参与其中，金融行业的每次变革都与信息技术发展密切相关，新技术的运用正在改变金融行业的生态格局。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2967.html>

### 3、全球 Fintech 商业模式总结



通过和 B 端的合作来获取 C 端的客户是一种更加有效的获客方式。如直接获取 C 端客户，初期需要大量的广告投入，成本高且获得有效客户的比例较低。通过与 B 端的合作可实现批量导入客户，由于在 B 端的选择已经对客户做了一定的筛选，有效客户的获取比例将明显提升。如借贷公司可直接与商学院合作，获得高质量的助学贷款客户；支付公司可与大型连锁商户合作，快速累积支付 C 端客户。房产中介平台通过与房产经纪公司合作，获得购房和租房客户来源。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2969.html>

## 4、各国典型 Fintech 公司案例介绍



### 毕友一言：

接受了自己的缺陷，对于别人的缺陷，也就不会那么耿耿于怀难以消化。我们都是有缺陷的小丑。若说人生有追求，真实是我们最大的追求。

**以美国 Wealthfront (加州帕洛阿尔托) 公司为例：**我们的最爱和研究对象机器顾问，2010 年就创立了，管理着近 30 亿美元的资产，单只股票分散投资服务将单只股票逐步以无佣金、低税的方式卖出，并分散投资到多种类的 ETF 中。Wealthfront 最小账户规模仅为 5000 美元。10000 美元以内免费，10000 元以上的按照规模收取每年 0.25% 管理费，没有交易佣金也没有其他额外的费用。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2971.html>

## 5、中美 Fintech 的差异在那里？



从美国的金融竞争环境看，金融供给比较充分，美国的金融监管框架是矩阵式。美国并没有给 Fintech 太多的套利空间，而是靠一系列有效、严密，呈矩阵式的监管条例，规制金融科技公司不能无序竞争和侵害消费者权益。而中国的互联网金融，在近三年发展得如火如荼。究其机理，主要原因是金融抑制带来的普惠金融供给不足，还有就是互联网金融公司在包容监管的环境下进行了大规模的监管套利。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2976.html>

## 6、Fintech 的发展趋势



毕友一言：

世界以痛吻我，要  
我回报以歌。——泰戈  
尔。

根据资策会产业情报研究所（MIC）观察，2016 年全球金融科技（Fintech）产业，在云端运算、智能分析、移动商务、社交媒体”等新兴科技的商业化整合应用逐渐成熟的态势下，将引领应用趋势朝万物物联网（IoE）环境的商业模式发展。此外，透过授权与身份认证技术的提升、政府推动开放资料政策”将会加速金融业的 API 经济发展，带动创新金融服务业的发展，也会与消费性产业产生更多元的链接。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2980.html>

## 7、Fintech 的创业机会及建议



麦肯锡认为，金融科技将首先在传统的个人零售银行市场业务上取得突破，建立稳定持久的商业模式，并有望从根本上改变现在的金融服务模式，并且如今的 Fintech 热潮中崛起的赢家，要比上世纪互联网泡沫中崛起的互联网金融企业更加成功，也拥有更大潜力。

而传统银行的五大零售业务：消费金融、住房抵押贷款、中小企业贷款、零售支付、财富管理，将在 2025 年左右受到新兴 Fintech 企业的强力挑战，因为这些挑战者提高了流通效率，压低了利润空间。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2983.html>

# 金融探索：区块链

## 1、从比特币谈区块链的含义与特性

毕友一言：

求木之长者，必固其  
根本；欲流之远者，必浚  
其泉源。——魏征



在炙手可热 Fintech 领域中，扮演关键角色、含金量最大的“区块链(Blockchain)”技术，更是大型银行、科技公司、金融大腕们看好的金矿宝山。俄罗斯联邦储蓄银行(Sberbank)副总裁 Andrey Sharov 日前就警告，区块链崛起可能造成银行在 10 年后全面消失。

**在比特币的系统中，最重要的并不是“币”的概念，而是一个没有中心存储机构的“账本”的概念。**“币”只是在这个账本上使用的记账单位。可以这么说，比特币本质就是一个基于互联网的去中心化账本，而区块链就是这个账本的名字。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2987.html>

## 2、区块链技术在金融领域的潜在应用

毕友一言：

善意地活着，这  
比永远正确地活着  
重要。



互联网金融浪潮在全球范围改变了传统金融业务模式，但当前直销银行、互联网保险、互联网券商等平台的重点还是在于渠道的争夺、经营模式的改变，而区块链技术有望将金融业的下一个发展阶段推向更加接近金融本质的层面——信用。

理论上，在技术识别能力足够的情况下，它能让交易双方无需借助第三方信用中介开展经济活动，从而实现全球低成本的价值转移。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2989.html>

### 3、数字货币应用详解

毕友一言：

我去旅行，是应为我  
决定了要去，并不是因为  
对风景的兴趣。



数字货币可以认为是一种基于节点网络和数字加密算法的虚拟货币。数字货币与电子货币最大的不同在于数字货币不会有物理钞票的存在，它本身就是财富的表现形式。数字货币的核心特征主要体现在三个方面：①由于来自于某些开放的算法，数字货币没有发行主体，因此没有任何人或机构能够控制它的发行；②由于算法解的数量确定，所以数字货币的总量固定，这从根本上消除了虚拟货币滥发导致通货膨胀的可能；③由于交易过程需要网络中的各个节点的认可，因此数字货币的交易过程足够安全。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2991.html>

## 4、清算与支付应用详解



### 毕友一言：

貌不出众、前途未卜、入不敷出...这其中任何一项，都不能造成对人生意义的抵消。

现阶段商业贸易交易清算支付都要借助于银行。这种传统的通过中介进行交易的方式要经过开户行、央行、境外银行（代理行或本行境外分支机构），这些中每一机构都有自己的账务系统，彼此之间需要建立代理关系，需要有授信额度；每笔交易需要在本银行记录，还要与交易对手进行清算和对账等，导致速度慢，成本高。

与传统支付体系相比，区块链做支付是双方之间直接进行，不涉及中间机构，即使部分网络瘫痪也不影响整个系统运行，成本低廉。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2996.html>

## 5、数字票据应用详解

### 毕友一言：

要么闭口。张口  
四句话：“给人信心，  
给人欢喜，给人希  
望，给人方便”。



区块链技术在比特币上的成功证明了可编程数字货币的可行性，随着该技术的扩展，加上金融领域急需解决总分重复记账、安全攻击和信任关系等一系列问题，区块链在金融领域有着广泛的应用空间，数字票据的应用也可以成为其在金融领域应用的突破口。未来，随着该项技术的进一步扩展，区块链可以应用至社会上任何有去中心化、公证和防伪等需求的领域中，还可以通过区块链颠覆互联网的最底层协议，将其运用至物联网领域，推进整个社会进入智能互联网时代，形成可编程社会。

全文链接：<http://www.beeui.com/p/2999.html>

# 关于毕友：

## 关于我们: Beeui/about



一个汇聚毕生朋友的地方

毕友是这样一群人；

他们珍视友情，勇于担当，敢于创新；

他们改变自己，乐于付出，心怀社会；

他们真诚、热情、谦逊；

他们敏锐、投入、进取；

他们是每位毕业的朋友；

他们更是彼此毕生的朋友；

他们汇聚在一起，把友情化作成长的力量；

他们团结在一起，让这个世界变的更加美好。

## 毕友网 (www.beeui.com)

毕友网是毕友线上社交平台，旨在成为“汇聚友情，助力成长”的交流社区，基于友情、信任和相融价值观，通过分享、讨论、帮忙等汇集广大群体的智慧和各种资源，实现增进友谊、互相帮助、学习合作。

## 毕友商学院 (www.uibs.cn)

毕友商学院是毕友助力青年创业的公益商学院，商学院关注具有社会价值的创新项目，通过对“素质、能力、经验、实践”四大模块贯穿于学习、实战两大平台的课程体系，帮助创业者持续提升成为有社会责任感的创新创业人才。

## 毕友创星谷 (www.uistars.com)

毕友创星谷是毕友助力创业、培育创新企业的孵化基地，为有梦想的创业者打造完善创业基因、优化创业路径的跨行业、专业化的圆梦平台，目前已与电子科技大学经济与管理学院合作推出中国西部创星计划。

## 毕友我师 (www.uiteacher.com)

毕友我师是专注于“产业+互联网+金融”的创新教育平台，以“三人行，必有我师”的理念，汇聚各领域的研究者和实践家，基于众筹和社群的模式为用户提供线上与线下结合、理论与实践并重的教育服务，探索面向未来的创新教育模式。

## 毕友回响 (www.uiring.com)

毕友回响是助力创新企业融资融智的在线平台，致力于为创业者解决早期资金及创业导师的问题。毕友回响的名称取自于“念念不忘，必有回响”，寓意凡事不忘初衷，坚持信念和努力，一定会得到响应

和支持。

## 毕友名称及 LOGO 释义



**毕友名称的含义：**毕业朋友；毕生朋友；三人行，必有我师。

**毕友网站域名 BEEUI 的含义：**Bee 取自 Business elite (商业精英)；Bee 直译为蜜蜂，蕴含有蜜蜂精神；UI 谐音是友爱，其中 U 代表你 (You)，I 代表我 (I)。

**毕友 LOGO 的含义：**LOGO 的绿色背景，寓意绿色的商业生态；UI 表示“你”和“我”，UI 谐音是友爱。

关注毕友微信：



订阅号



服务号



地点：锦江区下东大街段66号3楼毕友创星谷  
电话：028-69689400